

OUVREZ VOTRE MAGASIN

ECOCUISINE

ECOCUISINE
LA CUISINE TOUT COMPRIS

ECOCUISINE
La Cuisine tout compris

REMARQUE
D'OUVERTURE

02 20 47 26 30
02 20 47 26 31
02 20 47 26 32
02 20 47 26 33

ecocuisine.fr

ECOCUISINE
LA CUISINE TOUT COMPRIS



OUVERTURE EN DÉCEMBRE

ECOCUISINE
LA CUISINE TOUT COMPRIS



OUVERTURE

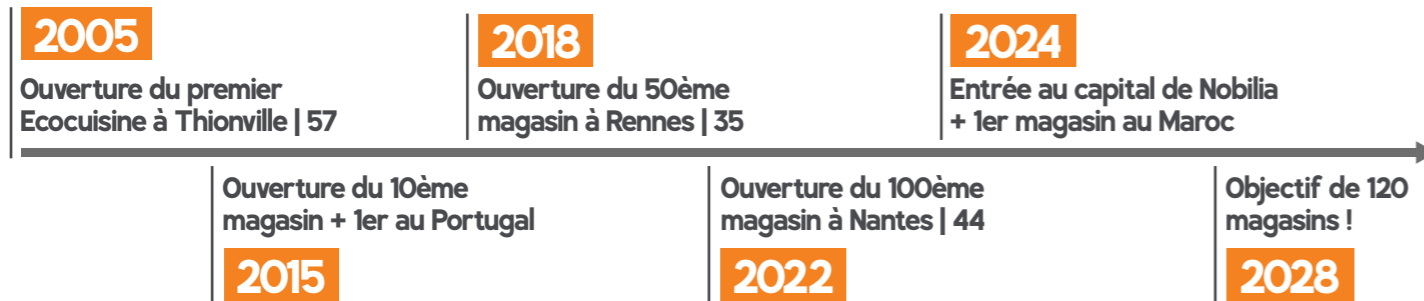
L'évolution constante du marché de la cuisine équipée, marquée par une demande croissante de solutions personnalisées et durables, crée un environnement idéal. C'est pourquoi l'ouverture d'un magasin ECOCUISINE constitue une opportunité entrepreneuriale extrêmement prometteuse.



Une affaire de famille

Notre entreprise est avant tout une affaire de famille, bâtie sur des valeurs humaines solides. Loin d'être un simple argument marketing, cette notion de famille est notre véritable **force motrice** qui **nourrit notre réseau** et guide notre croissance au quotidien.

Tout a commencé avec deux entrepreneurs passionnés, **Christian FRANÇOIS** et son fils **Olivier FRANÇOIS**, qui ont décidé de se lancer ensemble dans l'aventure. En **2005**, ils ouvrent **leur premier magasin**, marquant ainsi le point de départ d'une **success story familiale** qui continue d'inspirer l'ensemble de nos équipes et partenaires.



Nos engagements clés



Transparence et rapport qualité-prix : cuisines accessibles ("à prix éco") sans compromis sur la qualité.



Proximité : entreprise «familiale» assurant un suivi personnalisé et un réseau de confiance.



Qualité & durabilité : meubles allemands, montés en usine et garantis.



Éco-responsabilité : utilisation de matériaux labellisés (ex. PEFC) et choix écologiques pour tous les composants.

Notre engagement : excellence et responsabilité écologique

Parce que nous n'envisageons pas de faire notre métier sans prendre soin de l'environnement, nous travaillons main dans la main avec notre usine basée en Allemagne pour valoriser ses différentes certifications.



Nous conjugons **un engagement ferme pour la qualité** avec **une responsabilité écologique prouvée**. Nos **certifications ISO 9001, 14001 et 50001** attestent d'une réduction concrète de l'impact environnemental de notre production. Allant au-delà des normes, **des labels exigeants comme PEFC, Blauer Engel et « M d'Or »** définissent notre propre standard **d'excellence**.

Un autre élément important est bien entendu le fait de bénéficier d'un accompagnement important et d'une formation sur mesure.

Paroles d'adhérents



“ Contrairement à beaucoup de réseaux de cuisinistes, qui se développent en franchise et imposent beaucoup de contraintes à leurs franchisés, **Ecocuisine a choisi la licence de marque pour nous laisser libres de nos mouvements**. Nous ne sommes pas pieds et poings liés ; nous restons maîtres chez nous ! ”

- Baptiste BODY (multi-licencié en Bretagne)

JAMAIS SEULS.

TOUJOURS ACCOMPAGNÉS !

ON VOUS ACCOMPAGNE, TOUT AU LONG DE VOTRE PROJET.

Après un premier contact et une définition claire de notre projet commun, nous vous proposons un accompagnement complet sur différents aspects de votre développement :

- ✓ Recherche de local
- ✓ Recherche de financement
- ✓ Création de votre société
- ✓ Conception de votre magasin
- ✓ Recrutement
- ✓ Communication d'ouverture..



Et une fois votre magasin ouvert, **l'accompagnement continue !**

Notre équipe d'animateurs réseau vous suit au quotidien pour vous aider à **atteindre vos objectifs, optimiser vos performances et pérenniser votre activité**. Nous mettons également à votre disposition un programme de formations professionnelles : **produits, logiciels, techniques de vente, management, pilotage de la marge...**

Bien que optionnelles, ces formations constituent **un levier de performance majeur** : elles renforcent vos compétences managériales, accélèrent la montée en puissance de vos vendeurs débutants et améliorent **votre maîtrise économique**.

Résultat : une équipe **plus efficace**, une gestion **plus rigoureuse** et une **rentabilité durablement optimisée**.

ILS SONT À VOS CÔTÉS...



BUREAU D'ÉTUDE

Une fois le local validé, notre bureau d'étude conçoit un showroom sur mesure, pensé pour allier contraintes techniques, parcours client et identité de l'enseigne.

Deux options :

- ▶ Conception clé en main.
- ▶ Co-construction avec vous pour intégrer votre vision.

Objectif : un espace esthétique, fonctionnel et optimisé pour booster vos ventes.



ANIMATION COMMERCIALE

Notre équipe terrain vous accompagne à chaque étape pour garantir la réussite de votre projet.

Un développeur réseau sécurise votre lancement, puis cinq animateurs commerciaux présents sur le territoire interviennent en magasin pour vous guider, former vos équipes et booster vos performances.

Objectif : vous accompagner au quotidien et faire de votre point de vente un vrai succès.



CENTRE DE FORMATION

Nous accompagnons la montée en compétence de vos équipes grâce à notre partenariat avec le CEFCO Centre Européen de Formation de la Cuisine et de l'Ameublement.)

Formations en ligne, présentiel, mises en situation : des parcours complets et adaptés à chaque profil (managers, vendeurs-concepteurs...).

Objectif : renforcer les compétences, la posture commerciale et la maîtrise produit pour une équipe plus confiante et plus performante.



SERVICE COMMUNICATION

Notre équipe vous aide à développer votre chiffre d'affaires avec des actions ciblées et performantes.

Chef de projet, graphistes, expert marketing : un pôle complet à vos côtés pour diffuser les bons messages, au bon moment, sur les bons canaux.

Affichage, réseaux sociaux, campagnes digitales, presse, radio, PLV...
On active les leviers les plus efficaces pour générer du trafic, valoriser votre offre et booster votre notoriété.



SERVICE JURIDIQUE

Nous sécurisons chaque étape de votre projet, du bail à l'exploitation du magasin.

Conseils contractuels, réglementaires et administratifs : on anticipe les risques pour protéger vos intérêts.

Structure à taille humaine, proche et réactive, pour vous accompagner en toute sérénité.



Avec nous, **vous n'êtes jamais un simple numéro : vous faites partie intégrante de l'histoire d'Ecocuisine !**

ZOOM ADHÉRENT

“ J’avais établi un plan à cinq ans, en accord avec le réseau, et je savais que je voulais viser certaines zones pour mailler au mieux le secteur. Les zones en question ont été identifiées en amont pour leur potentiel mais il me fallait le bon local. Et ce que j’ai particulièrement apprécié de la part d’Ecocuisine, c’est que pas une seule fois ils ne m’ont poussé à sauter sur une occasion s’ils sentaient des réticences de mon côté. Dans le réseau, ce qui prime, c’est la réussite de chaque adhérent, pas le nombre de magasins ouverts ! ”

- Jérôme Martin (multi-licencié Rhône Alpes)

ENVIE DE VOUS LANCER DANS UNE AVENTURE PASSIONNANTE?



Vous êtes au bon endroit !

Choisir Ecocuisine, c’est rejoindre un réseau en pleine croissance, porté par une marque engagée, moderne et responsable.

Un projet entrepreneurial solide, avec un accompagnement à chaque étape. Une marque qui fait la différence.

LES ATOUTS DE NOTRE RÉSEAU

- UNE IMAGE DE MARQUE FORTE**
Des cuisines éco-conçues, esthétiques, fonctionnelles et accessibles : Ecocuisine séduit une clientèle exigeante en quête de sens.
- UN ACCOMPAGNEMENT SUR-MESURE**
De la recherche de votre local jusqu’à l’ouverture du magasin, en passant par la formation de vos équipes : vous n’êtes jamais seul.
- DES OUTILS MARKETING PERCUTANTS**
Campagnes, supports de vente, communication digitale : tout est pensé pour booster votre visibilité et votre chiffre d’affaires.
- UNE COMMUNAUTÉ ENGAGÉE**
Échangez avec d’autres professionnels passionnés et bénéficiez de la force du collectif. Une image de marque forte.

Franchise ou licence de marque : faites le bon choix !

La **franchise** implique généralement un investissement plus important et une dépendance forte à la marque, avec un cadre strict et des obligations contractuelles définies.

La **licence de marque**, en revanche, offre **plus de flexibilité et d’autonomie**, tout en permettant de bénéficier de l’image et du savoir-faire d’une enseigne reconnue.

Avec **Ecocuisine**, vous profitez des avantages d’un réseau solide **sans perdre votre indépendance**. Opter pour une **licence de marque Ecocuisine**, c’est choisir un modèle économique performant et sécurisé, avec :

- ✓ La **notoriété d’Ecocuisine**, pour attirer rapidement vos clients.
- ✓ Un **concept de magasin clé en main**, pensé pour maximiser les ventes de cuisines équipées.
- ✓ Un **accompagnement personnalisé**, pour vous guider et assurer la réussite de votre projet.

Avec la **licence de marque Ecocuisine**, vous gardez votre indépendance et adaptez votre engagement à vos ambitions. En nous rejoignant, vous intégrez un réseau **dynamique, en pleine croissance**, et participez au succès d’enseignes **innovantes et performantes**.

VOUS ÊTES LE PATRON !

En ouvrant votre magasin, **c’est vous le chef !**

Nous vous fournissons tout le nécessaire pour vous aider dans votre activité mais vous êtes libre de faire vos propres choix dans le respect du contrat et de notre charte.



Notre promesse

En travaillant avec nous, vous avez la certitude, en plus de travailler avec les personnes les plus sympathiques de la profession, d’avoir accès au réseau le plus efficace du secteur.

Nous vous promettons également :

- Une redevance annuelle parmi les plus basses du secteur
- Un accompagnement sur mesure : recherche de local, conception du magasin, communication,...
- L’assurance de travailler avec les meilleurs fournisseurs (meubles, électroménagers, publicité,...)

ALORS. **CONVAINCU ?**
NOTRE DÉVELOPPEUR EST
À VOTRE ÉCOUTE !



Alexandre THULLIER
✉ alexandre.thuillier@seip.lu
☎ + 33 6 12 87 61 34



Scannez-moi !